一百零二年度旗艦型流行音樂製作與整合行銷產業促 進計畫獲選名單、獲選理由及輔助金比例

旗艦類型:獲選名額11名,每名輔助金額新臺幣600萬元

开 温热主	· 獲選名額 II 名 , 母名輔助金	一級利室市 000 禹儿	1
獲選公司	獲選理由	獲選企畫專輯製作及演唱人	輔助金比例
	所提2件作品之演唱者均曾獲金曲獎 肯定,不僅為創作藝人,且為實力派 歌手,其作品兼具硬地精神及流行元 素,並與個人特色相得益彰,品牌形 象鮮明,本次最新創作方向及作品, 值得期待。	1. 王治平/楊乃文 2. 蔡健雅/蔡健雅	27. 27%
環球 國際唱 片股份有限	企劃案所提演唱者在創作、聲線、外型均具特色,甚具潛力,本次由多值經驗豐富之音樂製作人組成製作團隊,就其個人特色的作品。 因及華語音樂特色的作品。 另一案所提團體組合之作。 別域代表「跨界」合作,激盪出特景 領域代表「跨界」同時將音樂與視覺影 像結合之呈現方式,在現今流行音樂 界頗具獨特性,其以擅長之視覺影像 不知其獨經費方能達成之行銷效果, 殊值嘉許。	1. 陳子鴻、邁可林、TERRY LEE、大文/王大文 2. 李伯恩、阿達 (昌璟 翔)、阿弟仔、廖偉傑/自 由發揮	27. 25%
擎天娛樂事 業股份有限	民歌自之 21世紀 21世紀 21世紀 21世紀 21世紀 21世紀 21世紀 21世紀	1. 陳國華、蔡科俊、陳廷/自 韓、蔡政惠隊 2. 陳國華、蔡科俊、陳廷/林 韓國華、蔡子子、劉佳銘、陳廷/林 東國、蔡子子、劉佳銘、陳廷/ 孫子子、劉佳銘、陳廷/ 孫子子、蔡 3. 陳國華、蔡子子、 孫子子、 孫子子、 第四、 第四、 第四、 第四、 第四、 第四、 第四、 第四	46.05%

	I	1		
	視創作、文字編輯、行銷企劃等過			
	程,體會見證專業製作團隊的實際操			
	作,累積經驗,帶回校園,可為流行			
	音樂界培育新血。			
	老樂團藉由公益紀錄片重新定位找到		四分衛、劉詩偉/四分衛	48. 20%
角頭文化事業股份有限	生命力,原住民樂團則融合南島音	2.	查勞、 KILEMA/查勞·	
	樂,創造原住民音樂新內涵,呈現其		巴西瓦里	
	獨特音樂性。2組作品市場定位均清			
公司	楚,對產品未來走向規劃完備、清			
	晰:四分衛規劃行銷大陸市場,查			
	 勞・巴西瓦里則規劃行銷南島市場。			
	本企劃案所提作品之音樂具單純、夢	1.	許哲珮、林揮斌、陳建	45. 51%
孿的辛继右	想、真善美之特性,有兒童赤子心之		良/許哲珮	
号的目示为 限公司	畫面,具備音樂基本元素。在行銷規	2.	陳建良/旺福樂團	
•••••	劃上 ,藉由高純真度之原創音樂結合			
	視覺之大量演出,甚具吸引力。			
		1	陆建空、 等明仁、掛土	47 940/
	規劃將台語流行音樂創作融入		陳建寧、蕭閎仁、謝文 德/蕭閎仁	41. 2470
	BASANOVA風格,並邀請多位曾獲金		陳建寧、蕭煌奇、林尚	
無限延伸音	曲獎肯定之音樂人參與創作,跳脫過		德/李嘉(李愛綺)	
樂事業有限	往台語歌較苦情的色彩,曲風輕鬆,			
公司	可帶給社會更祥和及輕鬆感。另一作			
	品則為輕民謠、新爵士,具時尚和傳			
	統撞擊的創新性,將台語老歌賦予新			
	的精神。			
	該公司對於藝人的經營,擅於偶像塑	1.	王治平、陳佳明/	23. 17%
	造及全方位規劃,本次所提2件作品	2.	Olivia (王儷婷) 王治平/田馥甄	
華研國際音	之企畫,市場定位精緻,歌手品牌定			
樂股份有限	位亦很清楚,一件定位在異國情調品			
公司	牌形象,目前國內較少類此產品,另			
	一件內容更較該演唱者前2張專輯提			
	升,並強化偶像魅力與個人特質,可			
	為組合團體成員單飛後成功之佳例。			
	風潮長期經營心靈、民族、跨界等音	1.	林生祥、鍾永豐、鍾適 芳/林生祥	45. 70%
	樂有顯著之成績,該公司以獨特的通			
	路行銷歌手,維持實體高銷售量,值	2.	陳冠宇/以莉高露	
	得其他業者參考。本次提案之客語音			
公司	樂作品,規劃將演唱者此類客語範疇			
-	之歌手,包裝推廣成為全民文化性歌			
	手。所提另一件為原住民音樂作品,			
	1 /1 /1 /1 /1 /1 /1 /1 /1 /1 /1 /1 /1 /1	<u> </u>		

	T			T
	其兼具原住民與大眾流行音樂元素,			
	在該演唱者已獲金曲獎肯定之基礎			
	下,更可看好其發展,同時也可在流			
	行音樂中傳播原住民文化,其作品堪			
	稱為最跨界的原住民自然、人文的多			
	元素材音樂。			
福茂唱片音	提案之3件作品製作企劃係針對藝人	1.	蔡尚文/韋禮安	15. 92%
	特質擬訂行銷計畫,強化歌手品牌,	2.	吳大衛/李唯楓	
樂股份有限	整合行銷策略規劃完整,結合跨業活	3.	蔡尚文/郭靜	
公司	動,應可有效創造產值及知名度。			
	提案作品規劃台語及國語雙 CD,同時	1.	董事長樂團/董事長樂團	48. 39%
	出版該演唱樂團成長傳記書,將新書		舒米恩魯碧/舒米恩魯碧	
	奥新專輯簽唱會結合,並舉辦搖滾進			
	香團及演唱會配合宣傳,具行銷創			
大吉祥整合	意;另並至美國專業錄音室與專業音			
行銷有限公	樂人合作,展現拓展國際之企圖心。			
司	另一案為原住民音樂作品,規劃結合			
	音樂、觀光、文化,不僅可以擴大原			
	住民音樂影響力,並可帶動當地經濟			
	價值,足為典範。			
	該公司所提饒舌曲風之作品具有階段	1	大支(曾冠榕)/大支(47 16%
	性用饒舌改變世界之企圖心,規劃向	1.	曾冠榕)	11.10/0
	國際發展,本次主題「不聽」具當代	2.	大支(曾冠榕)/小人(
1154	社會自省的力量,並計劃與英、美等		黄偉豪)	
人人有功 練音樂工 作室	國家音樂人士合作,引進國外資源,			
	朝向國際跨國合作發展。			
	另件作品有嘻哈的犀利和直接,亦兼			
	具溫柔文青的混搭,係街頭饒舌和文			
	青嘻哈的綜合,獨具一格。			

新人類型:獲選名額5名,每名輔助金額新臺幣350萬元

獲選公	司	獲選理由	獲選企畫專輯製作及演唱	輔助金比
			人	例
滾石國	1 欧立	該名演唱者於選秀節目表演,受到關	Jae Chong/孫盛希	43. 75%
		注,其音樂具未來及跨國可能性,期待		
樂股份	7月限	以其在韓國多年的音樂經驗,與台灣流		

	T	T	1
公司	行音樂結合能有新的火花出現,且其音		
	色聆聽性很高,具備開發的潛力。		
	美妙音樂公司對該名演唱者規劃完備之	林邁可、李偲菘、王治	25. 64%
	之長期訓練,經過4年之培植,該名藝	平、陳小霞、馬毓芬/小	
美妙音樂股	人之養成已然成型,該公司對歌手品牌	(吳思賢)	
份有限公司	建立之企圖心,值得寄予厚望。本次所		
	提之專輯企劃更針對其個人特色設計,		
	以展現其歌唱及舞蹈實力。		
	本案為演唱者陳妍希之首張個人創作,	王振宇、王希文、許哲	27. 56%
	其中有95%為其個人作品,以文字及音	珮、劉偉德/陳妍希	
	樂記錄其從小到大的故事,在行銷上,		
运长明 4 立	具話題性,助於個人品牌之強化。另所		
福茂唱片音	規劃「沈佳宜返校日」與學生分享其音		
樂股份有限	樂創作,並與服裝設計、視覺傳達、廣		
公司	電、多媒體動畫等科系學生合作,設計		
	陳妍希音樂會表演服裝及相關多媒體呈		
	現,作為以產帶學之回饋計畫,可蓄積		
	人才能量。		
	該名演唱者自選秀節目中脫穎而出,其	陳子鴻、楊鈞堯/管罄	43. 37%
	極酷個性化的個人品牌形象塑造,符合		
喜歡唱片股	市場策略規劃,其市場定位清楚,涵蓋		
份有限公司	上班族及文青。聲音辨識度高,除具優		
	質唱功外,亦具備創作能力,且現場演		
	出吸引人並具震撼力。		
	本案所提演唱者陳以岫於現場演唱不怯	王繼康、蔡科俊、趙家駒	45. 99%
	場、一鳴驚人之表演,具大將之風,深	/陳以岫	
這虎音樂工	具開發潛力。本次作品規劃以遊戲、童		
作室	趣行銷方式,符合作品構想,並善用網		
	路之擴大效果及網路行銷模式,值得鼓		
	勵。		

以下空白